亿欧智库

惟变所出，万变不从

2023中国低代码商业落地研究报告

亿欧智库 https://www.iyiou.com/research

Copyright reserved to EO Intelligence, September 2023

亿欧智库

目录

CONTENTS

01 中国低代码发展驱动因素及现状

1.1 中国低代码发展的驱动因素
1.2 中国低代码行业市场规模
1.3 中国低代码行业投融资现状
1.4 新兴技术与低代码的融合发展现状
1.5 中国低代码产业图谱

02 中国低代码行业应用现状及商业落地实践研究

2.1 低代码的行业应用情况
2.2 不同行业对信创低代码平台的需求分析
2.3 低代码+制造业
2.4 低代码+零售业
2.5 低代码+金融业
2.6 低代码+电信业
2.7 低代码+政务
2.8 低代码实践案例

03 中国低代码未来发展趋势分析

3.1 整体趋势
3.2 技术趋势
3.3 行业趋势

政策鼓励下，企业数字化转型提速，加速低代码等技术的发展并不断产生新要求

- “十四五”以来，针对数字经济发展和数字化转型的政策频出，对数字技术和实体经济的进一步融合以及企业的数字化转型提供了政策层面的支撑，在国家层面的政策鼓励下，深圳、山东、上海等地方政府也相继出台政策，重点提出支持低代码等技术和平台发展，**低代码正处于政策利好期。**
- 在政策支撑下，低代码将朝着更快速、合规的方向发展，进一步赋能企业特别是中小企业的数字化转型升级。

亿欧智库：国家和地方层面低代码相关政策梳理

时间	部门	政策	重点内容
国家层面			
2023.3	国务院	2023年政府工作报告	加快传统产业和中小企业数字化转型，着力提升高端化、智能化、绿色化水平。加快前沿技术研发和应用推广，促进科技成果转化。
2022.11	工信部	《中小企业数字化转型指南》	低代码服务商持续提升产品可拓展性，帮助业务人员自主高效构建数字化应用；研发推广低代码产品服务，提升中小企业二次开发和需求响应能力。
2021.12	国务院	《“十四五”数字经济发展规划》	到2025年，数字技术与实体经济融合取得显著成效。全面系统推动企业研发设计、生产加工、经营管理、销售服务等业务数字化转型。
2021.11	工信部	《“十四五”信息化和工业化深度融合发展规划》	到2025年，新一代信息技术向制造业各领域加速渗透，范围显著扩展程度持续深化、质量大幅提升，制造业数字化转型步伐明显加快。
2021.11	工信部	《“十四五”软件和信息技术服务业发展规划》	激发数字化发展新需求，推动软件与生产、分配、流通、消费等各环节深度融合，加快推进数字化发展。
地方层面			
2022.10	深圳市人民政府	《深圳市推动软件产业高质量发展的若干措施》	支持**低代码**、小程序、快应用、原子化服务等新型轻量化平台发展，提倡以低代码等技术来提升工业企业软件应用水平。
2022.10	山东省人民政府	《山东省制造业数字化转型行动方案（2022-2025年）》	聚焦工业软件重点领域，建设一批省级软件工程技术中心，推进**低代码**开发等关键技术突破和产品研发应用。
2021.9	上海市经信委	《上海市促进工业软件高质量发展行动计划（2021-2023年）》	加快发展工业软件云化先进技术，鼓励工业软件企业上云，加强工控安全；推动工业软件云化架构、轻量化发展，推广**低代码**开发。

数据来源：国务院，工信部，地方政府官网，亿欧智库

市场环境快速变化，企业对降本提效需求的增加进一步拉动低代码市场发展

- 国家已将数字经济写入政府工作报告，旨在鼓励大中小型企业全面提高数字化水平，同时，经历了疫情等黑天鹅事件后，企业纷纷意识到了数字技术在赋能企业转型升级和降本提效方面的重要价值。
- 数字经济时代，市场需求迭代提速，企业内部软件设计、研发、测试、运维等场景也对数字化升级提出了大量需求，要求企业具备更敏捷灵活的应用开发能力，而**低代码能够大幅提升应用开发效率，正在成为各类企业在数字化转型过程中应用的重要技术。**

企业数字化转型需要借助数字技术工具，实现业务信息化、数字化、智能化

- 数字经济背景下，市场环境快速变化，业务需求日益增长，必将带来企业组织、管理、生产、经营等方式的调整。
- 企业需要借助数字技术，将经营管理等全生命周期的一系列行为都由线下搬到线上，实现业务的信息化、数字化和智能化。
- 只有拥有较强的IT交付能力，才能更好适应这种快速迭代、敏捷适配的调整。而以少量代码、更快速度交付应用程序，且能降本提效的技术——低代码，便成为企业首选的数字化转型工具，其能解决复杂多变的业务需求与IT生产力之间的不平衡矛盾。

大部分企业在经历疫情后，进一步深刻意识到数字化转型对降本提效的作用

降本

经营成本的降低持续为企业数字化转型提供驱动力

- 中小企业普遍存在资金不足、间接费用占比高、市场依赖程度大等问题，促使其对成本控制有更高的要求

提效

提质增效稳增长，根本上要补短板、强弱项

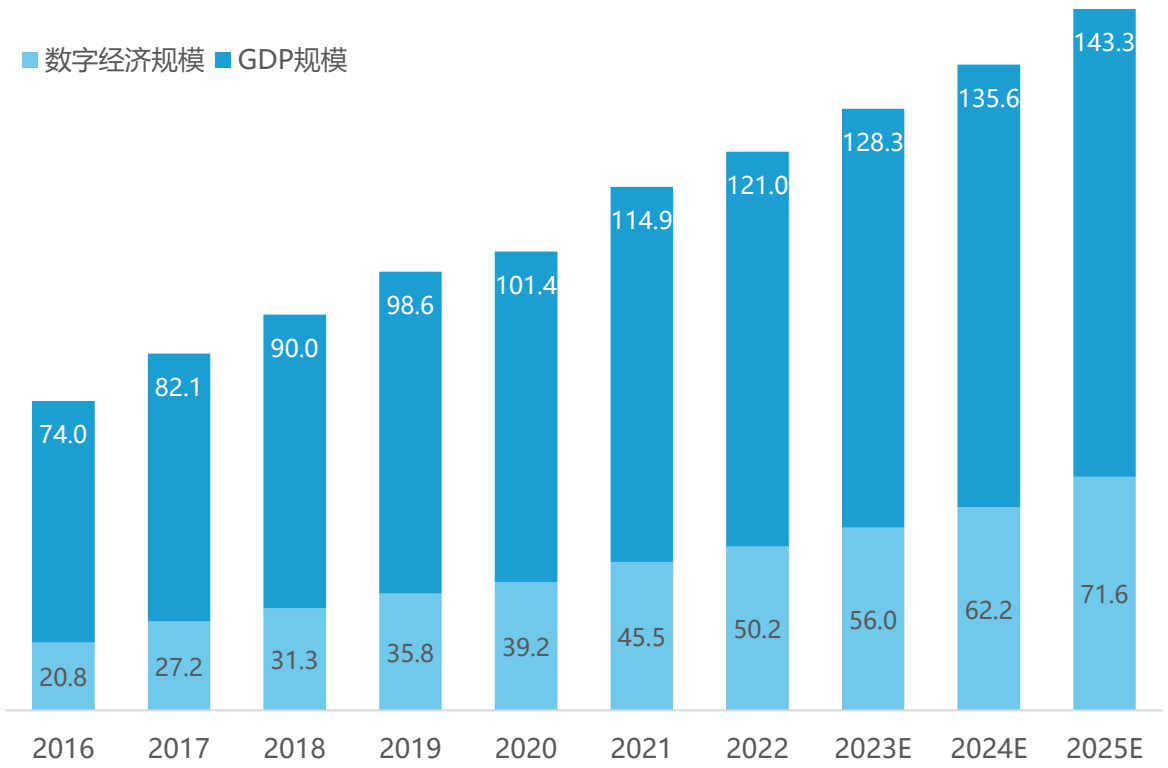
- 利用新兴数字技术持续提效，是大型企业发展的重点，而对中小企业来说，业务流程的优化需求迫切，为低代码等技术市场提供了发展空间

数据来源：公开资料，亿欧智库

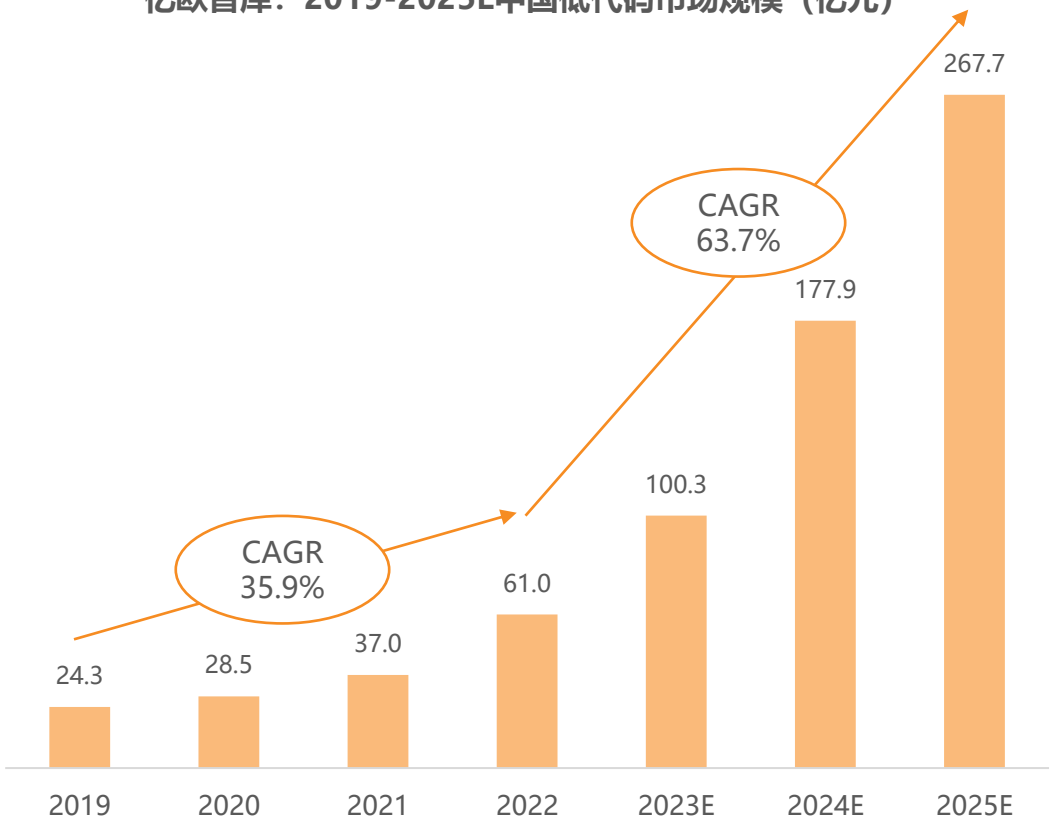
数字经济成为中国经济增长的重要擎动力，带动低代码市场规模持续扩大

- 2022年，中国数字经济规模占GDP比重达到41.5%，居世界第二位；同比增速达到10.3%，位居全球第一，是同期GDP名义增速的3倍多，标志着**数字经济产业已成为中国经济稳定增长的重要引擎。**
- 在数字经济蓬勃发展的背景下，企业对数字化转型的需求日益强烈。运用数字化手段重构业务模式、运营体系和客户体验，从而更好实现降本提效，是企业价值持续提升的必由之路。低代码作为新兴开发工具，可让企业资源聚焦在创新业务和价值创造中，帮助企业快速实现创新落地和价值交付，近年来，**企业对低代码平台的需求不断提高，行业市场规模持续扩大。**

亿欧智库：2016-2025E中国数字经济市场规模及GDP规模（万亿）



亿欧智库：2019-2025E中国低代码市场规模（亿元）

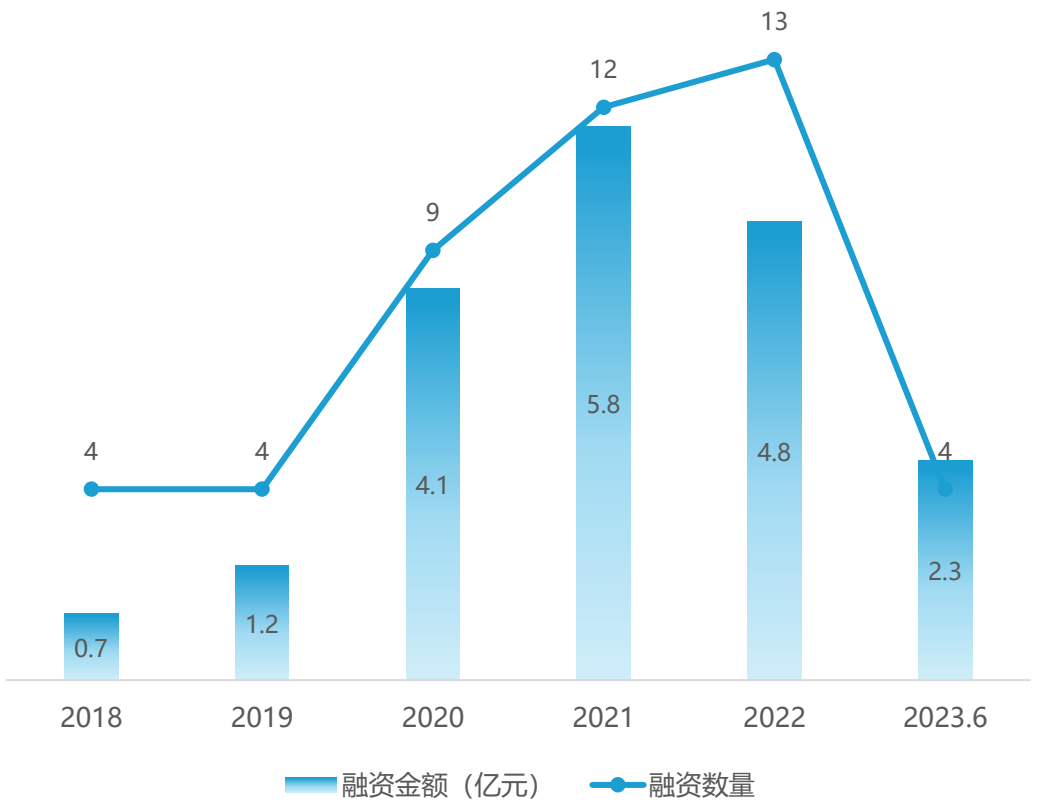


数据来源：国家统计局，国家互联网信息办公室，亿欧智库

数字化转型驱动叠加疫情带来的降本增效需求，促使低代码赛道持续受到资本青睐

- 近年来，国内低代码厂商融资数量呈逐年上升态势，特别是疫情以来，企业对数字化转型和降本提效的需求大幅提高，**低代码平台的关注度也随之升温，赛道融资热度不减。**
- 2022年至今，低代码赛道共发生投融资事件17起，其中千万级以上融资事件占比71%，融资金额较高。但现阶段低代码行业集中度较低，行业整体尚处于进入期与成长期过渡阶段，从融资轮次来看基本都处于前期或早期，Pre-A轮/A轮/A+轮占比最高，达47.1%，天使轮占比29.4%；B轮以上占比23.5%。

亿欧智库：2018年以来中国低代码厂商融资金额及融资数量情况



亿欧智库：2022年以来千万级以上国内低代码融资事件

企业简称	融资时间	融资轮次	融资金额	投资方
Fabarta	2022.2.8	天使轮	数千万人民币	蓝驰创投、将门创投、巢生资本
云畅科技	2022.2.15	A轮	数千万人民币	财信基金
数划科技	2022.2.28	Pre-A轮	数千万人民币	毅仁资本、SIG海纳亚洲
奥哲	2022.3.1	C轮	数亿人民币	麦星投资、东方富海、华泰创新、高榕资本、钧山资本
矩视智能	2022.3.9	A轮	数千万人民币	SIG海纳亚洲
云丹云码	2022.3.11	A轮	千万级人民币	卓源资本、宁波天使投资引导基金
沛元智造	2022.4.6	天使轮	千万级人民币	初心资本
博瀚智能	2022.7.18	A轮	数千万人民币	云沐资本、卓源资本
得帆信息	2022.9.19	A+轮	5000万人民币	华兴Alpha、中国中车、尚颀资本-上汽创投、琥珀资本、要弘创投
福鑫科创	2023.3.14	天使轮	5000万人民币	长岭资本
飞速创软	2023.3.15	B轮	3000万人民币	中新融创
Fabarta	2023.4.18	Pre-A轮	1亿人民币	朗玛峰创投、蓝驰创投、将门创投

数据来源：亿欧数据，亿欧智库

低代码平台作为软件形态创新模式，具备定制化服务能力，通过三种模式提供产品服务

- 一般来说，软件形态的发展可分为三个阶段。第一个阶段是大型软件系统，以ERP为代表，旨在解决企业的所有经营管理问题，但实施成本较高，企业投入通常较大，系统上线后还要投入大量的运维成本，二次开发也有一定难度；第二个阶段是SaaS软件，以协同办公软件、CRM、HRM等为代表，这一阶段企业IT设施开始趋向统一，数据也开始打通，但软件还是由不同的服务商提供，仍然存在数据孤岛问题；**第三个阶段就是低代码平台，能够弥补定制化软件过重而SaaS过轻的问题，通过灵活可变的“积木式”操作，快速解决企业内的多样化需求。**
- 低代码服务商的产品输出模式可分为三种：一是直接面向客户提供产品以及相应的定制咨询服务；二是与合作伙伴共同为客户提供产品服务，其中低代码服务商主要提供低代码平台产品，由合作伙伴提供咨询服务；三是通过低代码聚合平台进行产品输出，主要提供通用的低代码平台产品。

亿欧智库：低代码服务商的主要产品服务模式

直接面向客户提供产品与服务

- 低代码服务商直接面向企业用户或个人用户提供产品及服务。
- 客户类型包括金融、制造、能源等企业用户，以及软件开发企业/专业技术类人员等技术用户。
- 除了产品（通用产品/本地化部署）外，通常还伴随定制化解决方案服务。

低代码平台产品+定制咨询服务

与合作伙伴共同服务客户

- 低代码服务商通过与ISV、SI、数字化咨询公司等合作伙伴展开合作服务客户，服务商通常为客户提供通用的低代码产品，合作伙伴满足定制需求部分。
- 此外，服务商还可通过渠道合作伙伴来触达更多客户，实现产品与服务输出。

低代码平台产品+少量服务

通过聚合平台生态进行产品输出

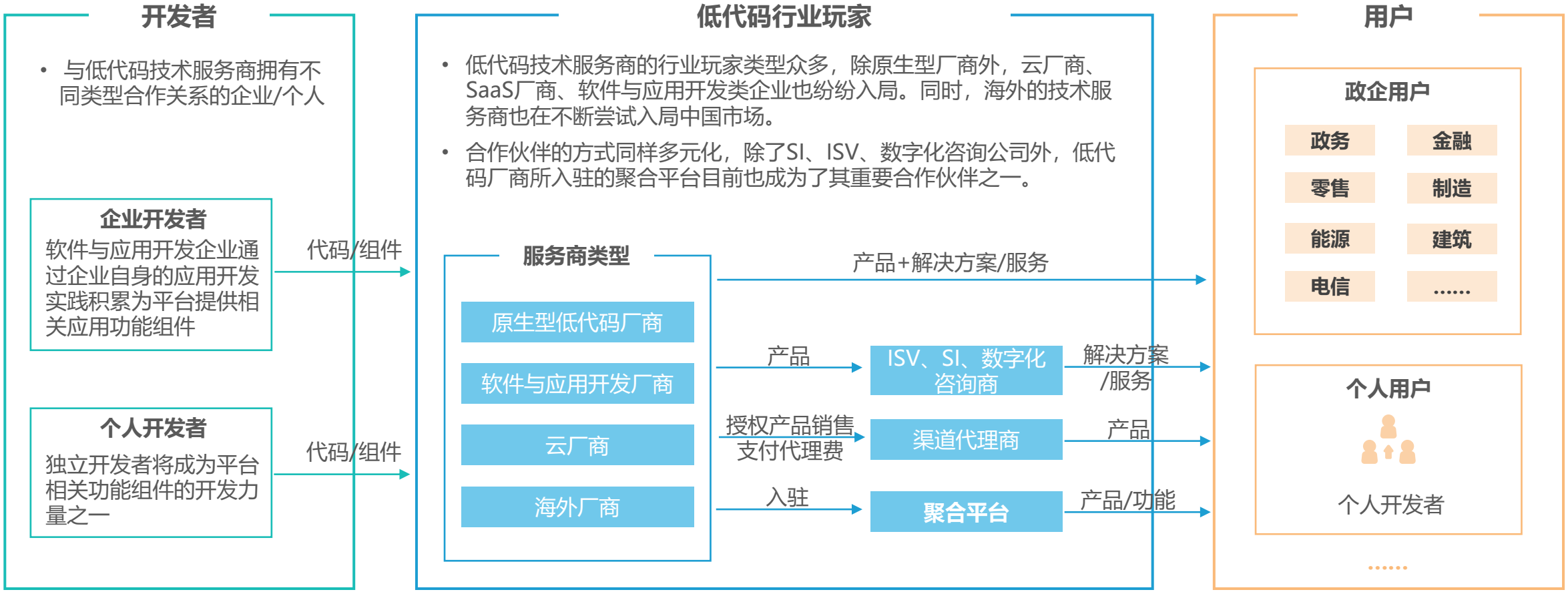
- 聚合平台（如钉钉搭）通过让低代码服务商入驻，来对其产品能力进行集成，进而为平台生态用户提供多元化、差异化的产品服务，用户将在聚合平台上开展交易。

通用低代码平台产品

数据来源：阿里云，亿欧智库

产业链现状：完善生态、拓展合作伙伴成为低代码服务商未来重要布局方向

◆ 为更好地给不同行业的企业客户以及个人客户提供服务，国内外低代码服务商除了不断完善自身产品、改进功能之外，还积极探索与生态伙伴或平台生态的合作。在当前趋势下，**完善生态建设将成为低代码服务商未来发展的重要方向，**此外，低代码聚合平台也将作为一种创新形式，通过整合各类服务商的能力，发挥平台的流量优势，建立起协同发展的平台生态。



数据来源：专家访谈，公开资料，亿欧智库

从实现模式来看，低代码平台包括模型驱动、表单驱动、表格驱动三类

- 低代码平台源于集成开发环境（IDE）的可视化、模块化和集成化，避免大量代码输入带来的重复性劳动，最终实现部分或完全去IDE化。在具体的实现模式上，**低代码平台包括三类方式，分别为表格驱动、表单驱动、模型驱动。**
- 现阶段，大部分低代码平台都采用了模型驱动的开发模式，即通过可视化建模的方式来实现软件的设计和生成，相对来说，模型驱动能够处理更复杂的业务需求，但是三种实现模式各有优势，企业在选择低代码平台时应根据自身需求进行。

亿欧智库：低代码服务商的主要产品服务模式



数据来源：专家访谈，亿欧智库

低代码平台正在加速与RPA、AI等新兴技术的融合，进一步赋能企业降本提效

- 随着新兴技术的升级，低代码平台发展日渐成熟，与相对完善的RPA、AI、大数据等技术融合后，能释放出更强大的自动化、智能化能力，充分发挥其低门槛优势，帮助业务人员快速上手开发应用，实现**业务场景与前沿技术的深度融合。**
- AIGC等新技术出现后，并不会改变低代码的底层逻辑，低代码提升企业应用开发效率的优势并不能被完全取代，且目前基于大模型直接生成的代码并不能保证准确性，代码可用性仍需人工校正。而**融合了AIGC技术的低代码平台可以通过语义生成模型，让AI真正赋能业务升级。**



低代码+AI

- AI融入低代码，可基于对业务数据的分析和学习，自动生成符合业务需求的代码，降低应用开发难度，提升应用开发效率
- AI的融入还能实现自动化流程控制和智能化决策，减少人工干预和繁琐操作，降低错误率



低代码+大数据

- 在大数据的加持下，低代码平台可以更好实现数据整合与集成，帮助企业实现端到的端流程打通，将订单系统、生产系统、财务系统等常用系统进行集成，实现统一管理



低代码+RPA

- 低代码平台可通过组件化方式与RPA技术进行融合，实现系统内部的操作自动化和降本提效，有效处理高重复、强规则性的任务



低代码+物联网

- 物联网技术与低代码平台的融合，可进一步实现OT数据与IT数据的高效融合，通过多维度数据分析实现基于数据驱动的业务流程改善



低代码+微服务

- 企业在低代码平台构建创新应用时，需与公司已有系统打通，通过微服务，低代码平台可感知外部数据，开发的应用以数字化数据聚合，可增强数据有效性并更好融合现有业务逻辑和生态系统

数据来源：专家访谈，亿欧智库

产业图谱：中国低代码厂商包括原生厂商、云厂商、软件商，海外低代码厂商以软件商为主

- 中国低代码市场发展相较于海外来说较为落后，目前，除了原生的低/无代码厂商外，云/数字化服务商、软件与应用开发商等各类技术服务商出于不同的市场战略目的，纷纷通过差异化的能力极点进入市场。同时，海外软件背景的低代码厂商也不断渗透中国市场。
- 低代码市场玩家类型越来越多元化，市场相对分散，除了为专业开发者赋能外，“全民开发能力建设”的市场竞争也较为激烈，不同类型的服务商也在能力上不断借鉴融合，进而拓展能力边界，以提升自身产品的综合竞争力。

中国低代码厂商

原生低代码厂商

百特搭 | 奥哲Authine | 得帆 Definesys.com | AppCube
明道云 mingdao.com | smardaten No Code New World | ClickPaaS | 伙伴云 huoban.com
GrapeCity | 轻流 | ZION | treelab
搭搭云 | 瀚码技术 | 简道云 | 易鲸云
飞速创软 | 织信 Informat | 宜搭 YiDA Make Work Easy & Happy | VX.cn

云服务商

阿里云 | 腾讯云 | HUAWEI 华为云 | 百度智能云
火山引擎 | 网易数帆 | 京东智联云 | 天翼云 Chinatelecom Cloud | 观远数据

软件和应用开发商

金蝶 | 泛微 weaver | 用友 yonyou | 致远互联 SEEYON.com | inspur 浪潮 | 道一云
BOKE 博科资讯 | Landray 蓝凌 | ActionSoft 炎黄盈动 | MAGUS

海外低代码厂商

mendix | Microsoft | SAP | TOBESOFT | outsystems | salesforce

行业应用

制造行业、零售行业、泛互行业、金融行业、电信行业、能源行业、医疗行业、教育行业、交通行业、政务……

亿欧智库

目录

CONTENTS

01 中国低代码发展驱动因素及现状

1.1 中国低代码发展的驱动因素
1.2 中国低代码行业市场规模
1.3 中国低代码行业投融资现状
1.4 新兴技术与低代码的融合发展现状
1.5 中国低代码产业图谱

02 中国低代码行业应用现状及商业落地实践研究

2.1 低代码的行业应用情况
2.2 不同行业对信创低代码平台的需求分析
2.3 低代码+制造业
2.4 低代码+零售业
2.5 低代码+金融业
2.6 低代码+电信业
2.7 低代码+政务
2.8 低代码实践案例

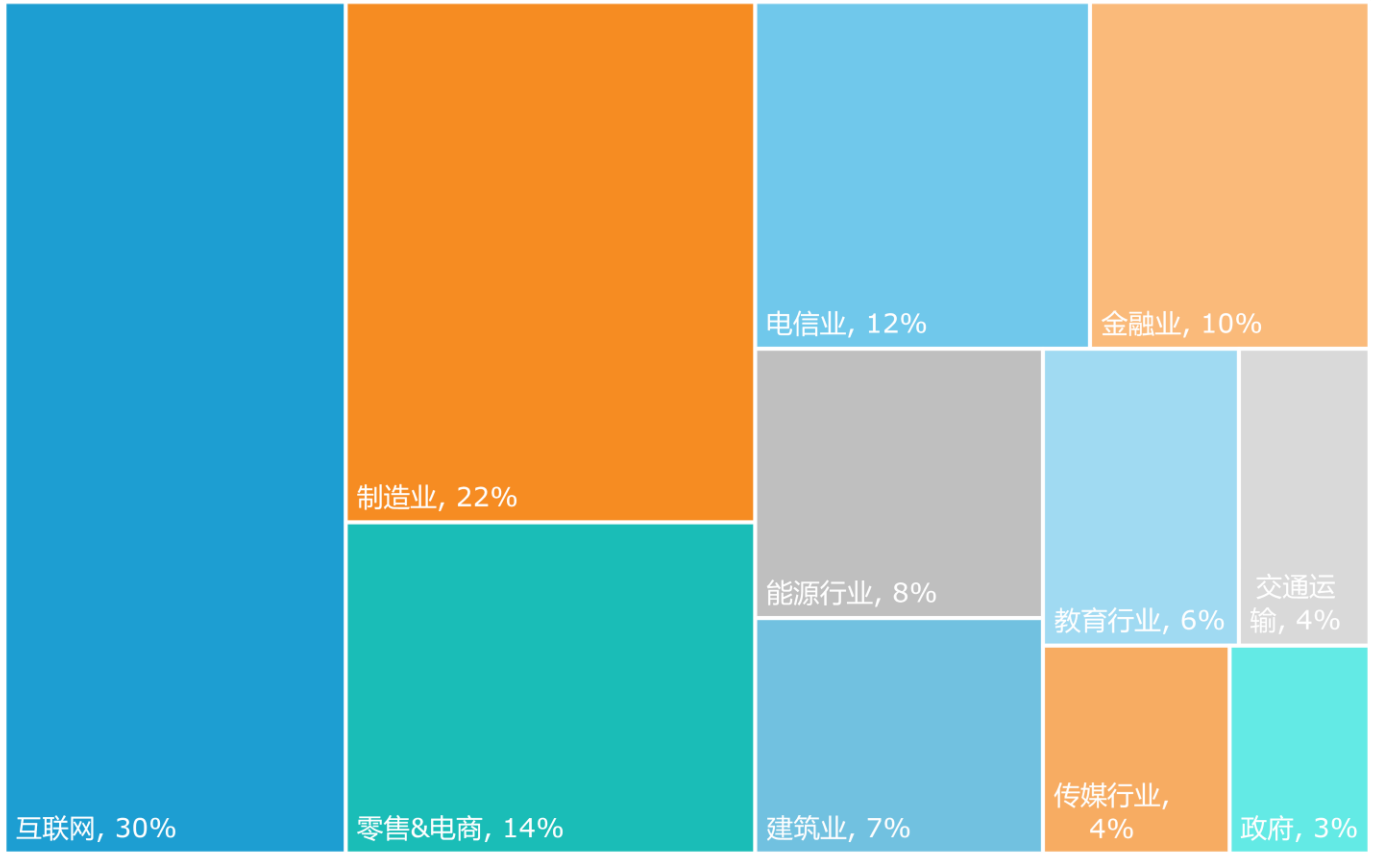
03 中国低代码未来发展趋势分析

3.1 整体趋势
3.2 技术趋势
3.3 行业趋势

低代码开发平台的应用已渗透到各行业领域，互联网、制造、零售等领域渗透率较高

- 低代码开发平台可以帮助企业快速实现应用开发和业务落地，不同于传统的数字化建设模式以IT部门为主导，低代码可实现业务需求端指导数字化建设落地。基于低门槛、高效率等优势，低代码开发平台已深入各行业企业的应用软件开发场景，特别是**互联网、制造、零售等行业，在低代码的应用渗透方面走在前列。**
- 传统软件开发方式不仅周期长、成本高，且后期运维复杂，企业应用软件开发的低代码化成为必然趋势，虽然低代码难以替代ERP等专业系统，但可与企业现有系统打通，满足更多轻量化、长尾需求，帮助企业实现全流程数字化。

亿欧智库：低代码平台在各行业的应用渗透情况

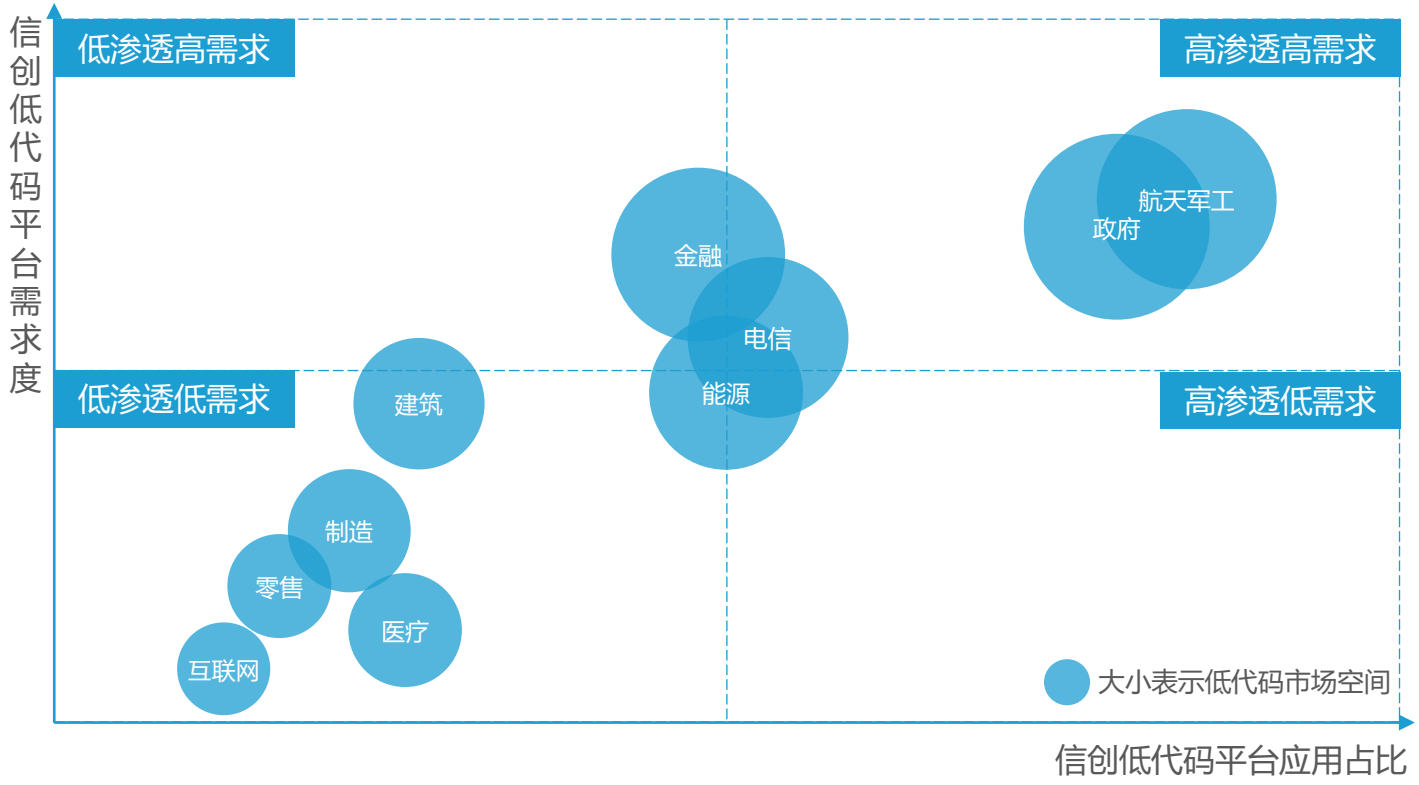


- 相对于行业垂直型服务软件/工具来说，低代码开发平台的行业属性较弱，现阶段主要在互联网等高科技或制造业等劳动密集型的领域有着较高的应用渗透
- 同时，低代码的降本增效优势对中小型规模的企业有更大吸引力，大型企业特别是政府单位目前对于低代码的安全性和适配程度仍普遍持观望态度
- 未来，各行业企业的应用开发将呈现低代码化趋势，难以适应低代码开发模式的企业可能将被市场淘汰

随着企业对软件安全性要求的提高，政府、银行等领域对信创低代码平台的需求增加

- 国产化背景下，中国政府机关和央国企，特别是党政机构均把信创作为数字化转型过程中的重要战略方向，随着安全意识的增强和政策支持力度的提高，大部分政府、央国企都不再仅满足于单点的信创，而是朝着整体架构信创化的方向发展。
- 从信创发展路径来看，党政机构不断贯彻政策对于轻量级办公应用和终端的信创要求，已完成大部分软件的替换，随着政策规定时间的接近，越来越多的党政单位和部分企业都加快了信创实践步伐，对于信创低代码平台的需求逐步提高。

亿欧智库：中国各行业领域信创低代码平台需求-渗透象限图



- 通过采购具有信创属性的低代码平台，并在平台上快速开发带有信创基因的应用软件或平台，为企业执行信创战略提供了较大助力。但同时，部分低代码厂商对开源软件有较强依赖性，自主可控能力尚弱或存在问题，党政客户在采购及应用时需重点考察。
- 随着信创实践不断深入，信创发展逐渐由政策驱动转向需求驱动，更多的行业应用软件服务商纷纷融入信创生态。除党政客户外，金融、电信、能源等领域对信创的需求正在提高

数据来源：专家访谈，公开资料，亿欧智库

注：低代码市场空间表示各行业2023年在低/无代码平台上的预算投入规模；信创低代码平台应用占比指已采购低代码平台中的信创低代码平台占比；信创低代码平台需求度主要通过定性访谈及案头得到

制造业数字化转型基础较弱，急需数字化工具赋能智能制造和全环节数字化升级

- 现阶段，制造业整体数字化程度较低，且部分企业面临IT资源有限、数字化人才短缺等痛点，传统制造企业产业链不透明，各系统间存在孤岛现象，急需打通各层级、各系统间的数据连接，提高数据应用效率和价值，因此，强化数字化基础是关键，低门槛应用将更好地帮助传统制造企业快速实现数字化基础的升级。
- 低代码产品具有门槛低、操作简便等优势，开始受到更多制造企业的青睐。而制造企业具有业务人员众多、IT资源有限等特点，低代码应用可以充分发挥其优势，帮助企业实现产业链高效管理和数据集成，助力企业降本提效，保持竞争优势。

数据的高效应用

- 制造业流程复杂，数据繁多，对于数据的筛选、分类以及进一步应用成为制造企业数字化转型的关键一环，而现有系统、工具难以满足企业需求

企业内外部协同

- 制造企业内部各环节间以及企业主体和外部的触点较多，复杂、多变的产业链业务将对企业的内外部协同能力提出更高要求

全环节数字化升级

- 制造产业链全环节的数字化转型难度较大，其中，生产制造环节对数字化工具要求更高，需要对于制造业务有较深理解

低代码赋能业务协同

- 基于低代码平台，制造企业的业务部门可独立设计制作业务报表，由原来的纸质办公转化为基于低代码协同工具的数字化处理
- 实现数据的及时更新、及时反馈，并支持代办、提醒等功能

低代码赋能生产环节升级

- 基于低代码平台，制造企业可实现生产过程的全环节数字化升级，包括销售、采购、生产、安全管理等
- 实现功能：扫码识别、故障监控、智能分析、远程操控、信息自动流转等

专家观点

smardaten
No Code New World

“制造企业特别是大型企业的应用系统很复杂，日常经营以及生产制造相关的管理、监控、生产、运维等环节都会产生很多数据，需要一个更便捷的工具赋能数据互联互通。

数睿数据的无代码产品能够快速帮助企业进行应用构建，实现工业流程的控制和可视化的分析，大大降低开发成本，实现各环节的数据融合打通。

制造业所需的专业知识复杂，无代码产品能够在项目积累过程中实现不断的打磨升级，随着制造业客户和落地案例的增多，目前数睿数据无代码产品已能很好解决制造业在数字化转型过程中面临的关键痛点，助力企业降本提效。“

南京数睿数据科技有限公司
联合创始人&首席架构师 王任康

数据来源：专家访谈，亿欧智库

消费者习惯的改变、技术进步导致行业竞争加剧，零售业亟需数字化升级维持竞争力

- 现阶段，零售业在数字化转型中面临的痛点和需求愈发复杂。随着消费者习惯的改变、产品竞争的加剧以及技术的不断创新，零售企业都迫切需要进行数字化调整以维持竞争力，其中提升消费者购买体验、提升运营效率、降低成本是普遍存在的需求和痛点。
- 如何快速提升消费者体验，降低员工时间成本，低代码作为数字化工具可发挥极大支撑和优势。低代码产品具有门槛低、操作简便等优势，为零售业创建店内顾客导航系统、开发定制的营销活动管理工具、构建与供应链系统的无缝整合等等功能，支持其数字化转型，满足快速变化的市场和消费者需求。

多渠道体验统一及实时库存管理

- 消费者希望在不同渠道（如实体店、官网、移动应用等）获得一致的购物体验，零售商需要具备实时跟踪和更新库存能力，以确保满足跨渠道的需求并避免超售或缺货

数据驱动决策

- 零售服务商需要收集、分析和应用大量的消费者数据来优化营销活动、提供个性化的推荐和增强客户体验

技术整合，降本增效

- 零售商可能使用多种不同的技术解决方案，例如POS系统、电子商务平台、CRM系统等，目前亟需打通所有系统进行整合，提升效率



低代码赋能客户体验升级

基于低代码平台，零售商可实现统一的界面和交互设计，同时可以轻松地整合数据源，实时同步，集成和分析来自各种渠道的数据，为客户提供定制的营销信息和产品推荐，从而确保客户在任何地方都能获得一致的体验

低代码赋能流程优化降本增效

基于低代码平台，以自动化流程和工作流帮助零售商更快地响应客户需求和市场变化，例如自动处理高峰期的大量订单或快速适应促销活动，更好实现个性化服务的提供

赋能客户体验升级：

- 消费者在移动应用上添加了商品到购物车，在桌面网站上完成购买，或在网站查看某个产品详情，去实体店购买。通过低代码平台，这些数据可以无缝地流转，**确保顾客体验的连续性，提升消费者购买率。**

赋能企业降本增效：

- 消费者在移动应用上选择到店取货，低代码平台可自动触发库存检查、订单处理和提醒员工为订单做好准备的相关流程，**提升服务效率，降低时间成本。**
- 另外，许多零售业务流程，如订单处理、退货和换货、库存管理等，都可以通过低代码平台进行自动化。例如，当客户在线上下订单时，系统可以自动检查库存、预留产品、通知物流团队进行配送，然后向客户发送确认信息和追踪详情，**极大提升效率。**

具体实践

数据来源：专家访谈，亿欧智库

金融数字化转型、个性化竞争催生了提效降本，千人千面的创新营销策略需求

- 金融业务环境瞬息万变，需要快速响应市场和客户的需求，现代消费者期望得到无缝、即时和个性化的金融服务体验，低代码可以帮助金融机构快速开发和发布新应用或功能，帮助金融机构快速响应客户的独特需求，辅助其提升客户交互的自动化，快速省时或许客户需求，从而提供个性化的金融解决方案。
- 低代码开发依赖于可复用资产的完善程度，无法完全取代代码开发的灵活性和安全性，所以有时针对涉密、或高度个性化需求等场景，仍需开发人员手动编码以保障业务需求灵活实现，高低代码相结合的开发模式更为适用。**所以选择和部署合适的低代码平台，以及与现有的IT策略和架构进行整合，是实现低代码在金融行业成功应用的关键。**

业技融合需求

银行的业务团队与IT团队之间常常存在沟通和协作的障碍、业务与技术融合痛难点，以至于无法伴随市场的发展，快速为业务人员开发辅助业务拓展的创新型应用

快速产品创新能力

金融市场环境和客户需求都在快速变化，面对“以客户为中心”的现代化战略，金融机构需要能够迅速响应这些变化，创新其服务和产品，实现千人千面的营销策略

低代码降低业务人员IT依赖

- 低代码平台简化了应用开发过程，使非技术人员（如业务分析师或经理）能够直接参与应用的设计和开发，从而缩短项目的交付时间并提高效率

低代码赋能辅助个性化金融解决方案输出

- 低代码平台可帮助金融机构实现个性化客户界面的快速原型设计以及自定义仪表盘快速建立
- 同时可以通过低代码平台提升客户交互的自动化，轻松建立交互式应答系统，辅助洞察客户需求，输出解决方案

工商银行实践案例：

工商银行于2020年底启动业界低代码平台研究，并于2021年建成了基于数据模型驱动、依托代码运行模式的低代码平台。

此平台实现云化线上开发模式，图形可视化操作，对于银行科技人员而言学习成本低，开发人员能够直接构建并运行应用。

其次，低代码平台实现拖拽式页面构建、灵活可视的逻辑编排、流程编排，积木式搭建应用极大提升了工商银行的开发效率

具体实践

数据来源：专家访谈，公开资料，亿欧智库

长期客户关系模式下，低代码赋能电信行业数字化转型过程中的创新服务升级

- 电信行业数字化转型逐步走向深水区，随着市场和消费者需求变化，5G、IoT、边缘计算技术的融入，电信服务提供商需要具备迅速更新和调整计费系统、加速创新服务开发和部署的能力，以保持核心竞争力。**低代码平台可以为电信行业提供快速、灵活和高效的方式满足其不断变化的计费需求和挑战。**
- 但电信行业需要为客户提供持续服务、管理长期客户关系，涉及大量用户数据与关键网络基础设施，因此对数据的保护和网络的安全性有更高的要求，现阶段低代码在保证数据安全方面仍有较大提升空间。

快速更新计费系统及新技术融入

电信行业的计费和资费结构通常较复杂。需要快速响应市场变化和竞争对手的动态，为不同的客户群体提供个性化的资费方案，常需要进行快速开发与更新。

同时基于5G、IoT和边缘计算等新技术，也需要能够快速地推出新的服务和解决方案

低代码赋能计费系统快速更迭新技术和服务快速部署

低代码平台提供了足够的灵活性，可以轻松实现应用系统的快速更迭，无需进行大规模系统重构，且低代码平台允许开发人员通过图形化界面、预制组件和拖放功能快速创建和修改应用，无需编写大量的手动代码，可以辅助电信服务商进行快速的创新解决方案开发

尚存痛点与局限性：电信业数据安全控制程度还存在局限

电信服务商需要处理大量的敏感和私有数据，例如用户通话记录、位置数据、文本消息和账单信息，数据安全尤为重要，但目前低代码平台对于安全性要求极高的通讯领域还存在部分局限，主要体现在：

- **第三方组件漏洞局限：**低代码平台可能依赖于第三方组件或库，这些组件可能存在已知或未知的漏洞，从而增加数据泄露风险。
- **数据管理与隔离能力局限：**电信行业对此要求极高，目前并不是所有低代码厂商都能做到这一点。

赋能计费系统快速更迭：

国内头部电信服务商均应用低代码平台进行计费系统的原型设计和测试

- 低代码平台支持多种定价模型：从简单的按时间计费到复杂的使用量、区域或服务类型组合计费，低代码平台可以满足电信公司轻松地引入和测试多种定价模型，低代码的灵活性和快速部署能力使其成为调整和重新设计计费逻辑的理想选择

针对低代码平台选型，电信服务商通常需要经过几轮实际应用测试，满足需求后便可实行规模部署。

具体实践

数据来源：专家访谈，公开资料，亿欧智库

政务走向透明化与问责制，技术上对数据集成需求高，业务上对公众反馈需求显著增加

- 政府机构作为面向公众的管理服务机关，在进行数字化转型时面临许多差异化挑战和需求，往往与资源限制、遗留系统的集成、政策和合规性要求以及公众的期望和需求有关。
- 而低代码平台通常具备与遗留系统集成的能力，大部分情况下能够帮助政府机构将部分现有的数据和功能融入新应用，在复杂度不高的应用上可发挥很大价值和作用；其次，通过低代码平台，政府部门可快速开发和部署面向公众的数字服务应用，从而满足公众对数字政务高效性体验的期待。

服务和流程的标准化

- 政务工作涉及各种各样的部门和机构，每个部门都有其独特的业务流程和服务。这使得统一和标准化非常困难

公众参与和反馈机制

- 有效的公众参与和反馈机制是政务工作很重要的事，但在实际操作中建立这样的机制并不容易，耗时费力，很难快速收集整合信息



低代码赋能工作效率提升

通过低代码工具，政府机构可以创建标准化的工作流和流程，确保跨部门和机构的一致性和效率。

低代码赋能公众反馈收集

通过快速迭代和部署，低代码平台可以帮助政府机构更频繁地获取和整合公众的反馈，以优化和改进服务。

尚存痛点与局限性：系统复杂性和自定义要求高

- 有部分政府机关拥有大量的遗留系统，复杂性极高，数据集成和迁移困难大，尽管许多低代码平台提供集成工具，但并不总是满足特定的集成需求。
- 基于政务对于安全性的极高需求，可能会出现许多自定义需求，以保护敏感数据和公共信息系统，低代码平台可能需要大量的工作和服务来满足这些需求，同时部分低代码服务商不总是能满足这些标准极高的安全要求

数据来源：专家访谈，公开资料，亿欧智库

实践案例：伙伴云零代码开发工具助力海尔施实现精细化经营管理，提高业务效率

- 伙伴云作为零代码数据协作平台，不仅能为企业提供操作简单易上手的云表格Pro和项目协作工具，还能提供功能更强大的零代码应用搭建平台，**轻量级工具与定制化系统合二为一**，助力满足从小白到专家、从部门到企业的全面数字化需求。
- 海尔施生物医药股份有限公司（HBM）创立于1992年，是集诊断产品和药品的研发、生产、销售及医疗服务为一体的生物医药科技企业，拥有5家国家高新技术企业及9大自主研发中心，坚持自主创新发展道路。随着日常业务的增长，部门间的沟通协作及各项业务流程逐渐成为海尔施持续发展的绊脚石，需要适时改变，**而基于伙伴云零代码开发工具构建的综合业务管理系统（HBS），海尔施实现了经营管理精细化。**

业务挑战

- **缺少统一的客户信息管理中心，导致销售工作效率低**
  - 过往主要靠人工记录生意机会，信息准确率低，出库数、客户订货状态、回款数等信息不透明，工作效率低
- **发票积压甚至遗失，导致回款受阻**
  - 海尔施每年的应收账款总额高达数亿，账龄长、客户多、笔数巨大，过往需要财务花费大量精力，仍免不了出现遗漏
- **库存管理不规范，运营质量不高**
  - 第三方物流公司配送货物，运送质量和中间过程不可控；货单签收管理难，货票发出后无法追踪

伙伴云解决方案

基于**伙伴云零代码开发工具**，海尔施构建了适合自身特点的综合业务管理系统-**HBS系统**，海尔施管理层把HBS定位于**企业目标管理和流程管理工具**，依托业务流和财务流进行延展，横贯生产、销售、财务、客服等全业务链条。

实施过程：

1. 客户和订单数据自动关联。基于HBS系统实现订单动态和销售信息的实时监控管理。
2. AR管理，逾期账款红绿管理，发票可“追踪”。通过HBS系统，发票信息可实时更新，发票流转跟踪及时，避免内勤重复劳动，缩短回款周期。
3. 物流信息实时追踪，配送服务全程可控。海尔施于2020年逐步启动并完善了上海及苏南地区的冷链配送任务，基于系统随时查询相关送货单，为后期账款回收打下基础。

项目成果

- ✓ 科学管理销售订单，营收转化节节攀升。基于伙伴云的结构化数据引擎，管理者能真实直观了解市场需求、使用现状及海尔施相关业务，聚焦业务增长，提升销售工作效率。
- ✓ 早入账，早汇款，再无烂账。上线系统后，海尔施固化其发票流程，实现11万+张发票0丢失；AR流程管理效率提升55%，资金结算周期缩短82%，资金回笼率由之前的339天缩短到60天内。
- ✓ 物流全程可控，提升客户满意度85%。物流全程可控，基于HBS的实时追踪，丢失货单、发票和货物的情况大大减少，保证了送货质量，用户满意度提高了85%。
- ✓ 16小时上线1个数字化系统。疫情期间，16个小时为旗下医院搭建、上线核酸数据收集分析监测系统。

伙伴云零代码开发工具支撑企业管理和业务效率提升

数据管理+项目协作，易上手

- **数据协作**：一表一系统，处理企业关键数据
- **多维视图**：同一份数据，多种视图展现

机器代替人，专家可创造附加价值

- **自动化触发器**：触发器引擎，15层涟漪式触发，完整支持类Excel函数
- **BPMN2.0流程**：支持加签、会签、自动审批，集成企业微信通知和飞书审批中心

数据驱动分析，利于老板决策优化

- **数据仓库**：支持海量数据处理与统计，跨部门、跨渠道大数据整合
- **多层数据分析**：全业务探索式分析，经营决策有理有据

企业级数字化，实现IT与业务共生

- **质量**：让最了解业务的人，将想法高质量落地，减少IT沟通障碍
- **速度**：业务需求，快速交付，无需等待

数据来源：伙伴云，专家访谈，亿欧智库

实践案例：致远互联信创低代码平台敏捷响应客户业务需求，助力政企客户应用构建提效

- 北京致远互联软件股份有限公司作为中国协同管理软件领域开创者和引领者，为客户提供专业的协同管理产品、解决方案、平台及云服务，构筑数智运营新基座，使能客户数智化转型升级。
- 致远互联低代码平台为领域模型驱动，代码生成编译执行。同时，作为领先的信创一体化应用解决方案提供商，致远互联研发的**信创低代码平台能以快速业务架构随需应变**，软件功能组件模块化，**敏捷响应信创客户运营及业务需求。**

亿欧智库：致远互联低代码业务定制平台赋能各类应用高效构建

场景应用		领域应用		行业应用	
借还款管理	*日报/周报*	*人事管理*	*资产周报*	*教育行业*	*消费行业*
文件管理	*民主测评*	*客户管理*	*项目管理*	*制造行业*	*金融行业*
招聘管理	*报销管理*	*议题管理*	*费控管理*	*医疗行业*	*交通行业*
工单管理	*其他*	*合同管理*	*其他*	*互联网行业*	*其他*

低代码平台优势

- 致远互联基于APaaS服务打造的组装式应用业务定制平台，通过全程可视化的设计器、零代码/低代码开发模式、“拖拽式”业务搭建方式等功能，可为客户提供一站式服务入口，**帮助客户按照业务发展要求随需定制，满足客户增量、长尾需求**，例如：
  - 构建面向**企业客户**的费控管理、合同管理、供应商管理、经销商管理等
  - 构建面向**政府、国资及央企客户**的公文管理、督查督办、三重一大管理、外事管理等协同业务管理应用
- 基于信创低代码平台，致远互联已完成与华为、天津飞腾、麒麟软件、龙芯中科、东方通、神舟通用、达梦、人大金仓、深信服、金山办公等80多家企业超200项产品的兼容，**适配全面涵盖国家目录及行业信创产品，覆盖全部信创技术路线**，还拓展适配了整机、云产品、浏览器、安全产品等厂商，服务能力完善

亿欧智库：致远互联低代码赋能中国一重经营效率提升

项目方案：

中国一重与致远互联**合作共建“一重在线”数字化协同办公平台**，建成集内网门户、协同办公、业务系统集成、数据综合展示于一体的综合性平台，构建了以人为中心的智能化全员移动应用场景，覆盖PC端90%的功能。

功能升级：

- **统一门户入口：**打造统一企业信息化工作平台和信息资源访问入口，建立多级多态企业门户，支持不同场景应用，优化应用体验
- **移动化办公：**依托强大的移动开发框架和开发管理后台，构建以人为中心的智能化全员移动应用场景，统一移动应用平台与PC端
- **个性化业务搭建与协同集成：**通过低代码业务定制平台，企业根据自身业务需求成功定制了一系列业务应用，提升业务协同效率。

实现价值：

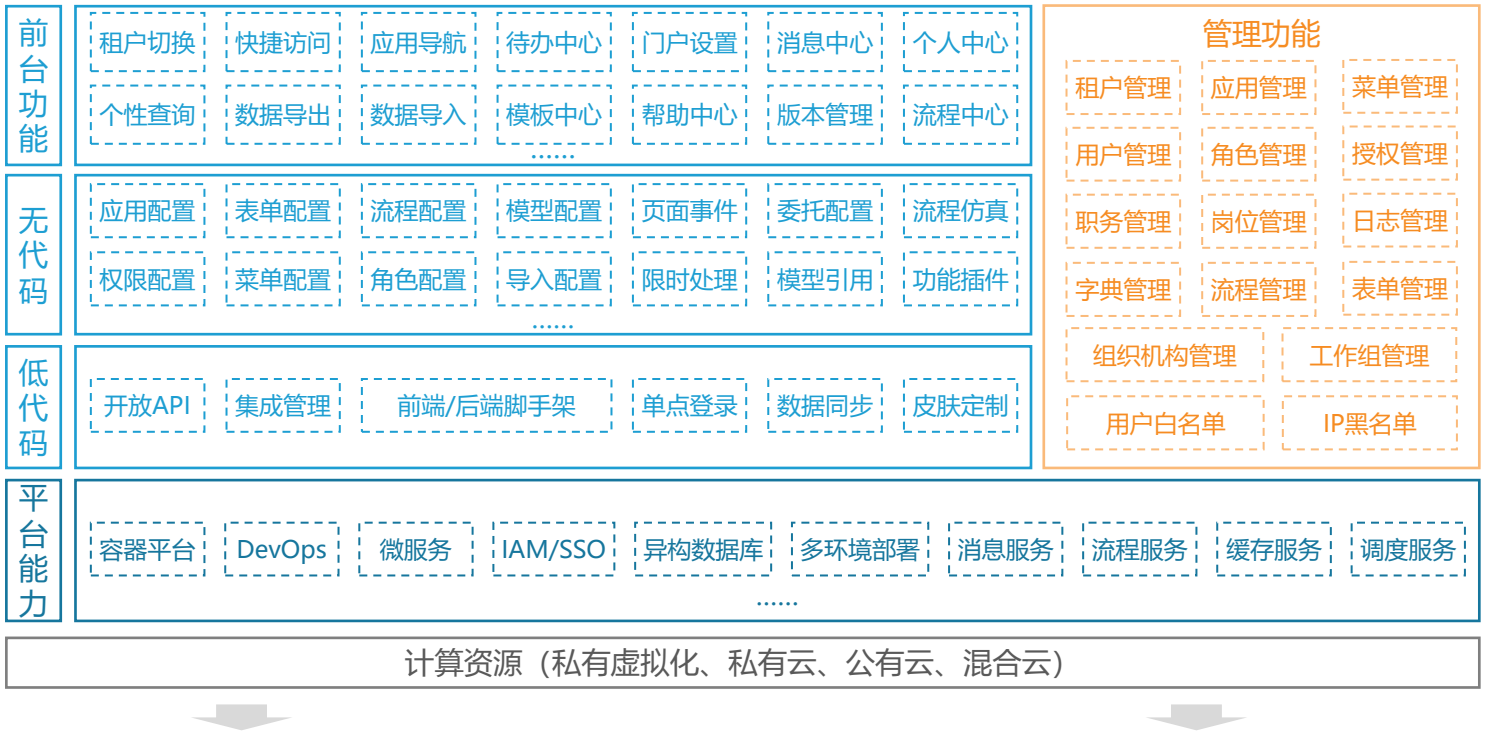
基于“一重在线”数字化协同运营平台，有效联动信息化后台应用及前台展现，集成客户关系管理、营销、采购、仓储、预算、核算、费用报销、资金、综合报表、国资监管、进出口、售后服务等多个业务系统，**打通业务系统底层数据，实现多地联动协同管理、互通共享，提高业务管控力度**，为企业可持续高质量发展注入强劲动力。

数据来源：致远互联，专家访谈，亿欧智库

实践案例：麦杰科技低代码平台以模块化封装、可视化界面及可配置组件赋能应用开发加速

◆ 麦杰科技是国内工业数据处理技术领先者，专注于工业实时数据管理技术的研究和应用，为应对企业项目开发面临的高投入、低效率等问题，低代码平台可不断优化传统开发方式，通过模块化封装以及可视化的界面和可配置的组件，将开发过程中的编码量减少到最低，适应企业需求变化，加快应用程序开发速度。

亿欧智库：麦杰科技低代码产品架构



目标用户包括但不限于

- 想通过简化开发过程提高开发效率的**专业开发人员**
- 想创建自定义应用程序但无编码经验的**非技术人员**
- 希望快速开发内部应用程序的**企业**

产品特点

- **快速组件库**

提供丰富的预构建组件库，用户可通过拖放和配置来设计应用程序的界面，实现个性化的应用程序设计

- **可视化事件流处理**

页面设计器内置丰富的事件处理选项和灵活的事件触发条件，可轻松创建事件流并配置触发条件、操作等

- **复杂流程表单**

支持复杂业务流程设计，节点表单支持配置权限

- **原生二次开发**

提供脚手架开发能力，可将拖拽配置设计出的应用程序一键生成代码，利用脚手架进行二次开发

- **跨应用集成和组合**

支持实现跨应用程序之间数据模型、页面模型、流程模型的随意组合，有助于业务的无缝连接和高效运作

- **行业应用赋能**

沉淀工业大数据处理、设备状态实时监视、设备故障诊断等复杂场景，具备较强的行业属性

- **快速集成第三方能力**

支持与外部系统集成，实现数据的交换和共享

.....

数据来源：麦杰科技，亿欧智库

实践案例：麦杰科技低代码平台三大功能助力企业应用程序开发降本提效，提高应用质量

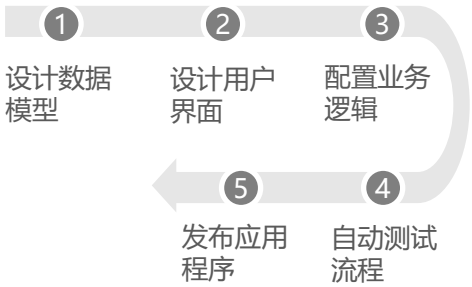
◆ 麦杰科技低代码平台基于**应用中心、用户中心、流程中心**三大功能，助力企业以更低成本更高效率实现应用程序开发交付，更好实现个性化需求的满足，同时能为企业数字化转型提供更强大的支持，通过快速构建和交付应用程序，企业能更好应对业务挑战、提高运营效率和竞争力。

应用中心

涵盖三大核心模块：

- **数据模型：**通过可视化的界面构建数据在应用中的结构、属性、关系和约束等
- **页面模型：**通过可视化UI页面设计器，设计应用中用户界面的结构、属性、关系等
- **流程模型：**通过可视化流程引擎，拖拽生成应用中业务流转的流程

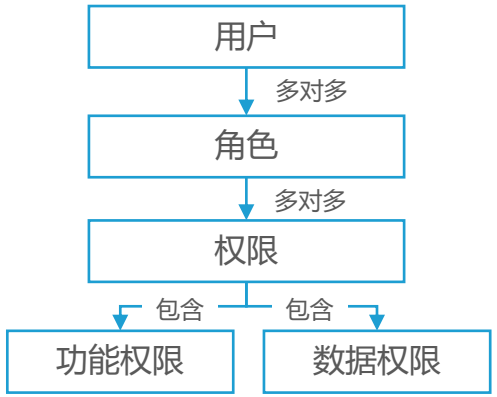
确定应用需求后，通过以下步骤构建完整应用：



用户中心

web应用发布完成后，通过用户中心配置个性化菜单、控制使用权限

- 用户中心采用RBAC关系模型控制应用使用权限，通过为用户分配对应的角色进而将用户与对应的操作联系起来，以**实现用户对资源的操作**
- **各租户使用角色实现权限及数据的隔离。**各租户分库，拥有自己的角色和权限，保证数据安全



流程中心

流程处理

- 根据流程流转状态分类，对各个工作流程规范化，使繁琐流程变为轻量级，同时展示出每个信息状态，让工作内容、步骤和程序有迹可查

委托配置

- 工作流程中的审批人出现某段时间不在岗的情况，可在流程委托中指定代理人、时间、委托审批的流程，代理人在指定时间内继承委托人审批权限

降低搭建成本 70%↓

- 专业的IT团队人力成本高，因此要把人才用在深度开发项目中，简单通用的系统需求，则可交给低代码平台，以实现数字化效益最大化。

提升个性化需求满足度 80%↑

- “敏捷”的低代码工具，帮助企业员工快速上线系统，低成本验证创新思路，可持续迭代优化，支撑企业精准、高效创新。

提高应用程序质量 80%↑

- 低代码平台具有严格的构建规则和模板，开发人员只需要拖拽组件，而不是手写代码，减少了人为错误和漏洞的出现，可以提升代码质量。

缩短开发周期 90%↓

- 传统开发的瀑布式开发流程耗时长，而低代码将其抽象成标准化的模块，通过拖拉拽的方式敏捷搭建系统，极大缩短开发时间。

数据来源：麦杰科技，亿欧智库

实践案例：得帆信息iPaaS低代码平台能力赋能首钢基金数字化建设效率提升

◆ 得帆信息专注于企业级软件高生产力PaaS领域，致力于为企业提供一站式应用敏捷和数据集成的数字化解决方案。 云DeCode低代码aPaaS平台和云DeFusion为iPaaS平台两大核心产品，聚焦“应用开发”和“集成服务”双重能力，**既能满足企业快速构建业务应用的需求，又具备个性化差异定制能力，助力企业快速实现数字化转型。**

亿欧智库：得帆信息产品与服务矩阵

产品

- **aPaaS**

满足企业多样的低代码应用交付需求

- **iPaaS**

满足企业集成管理需求

- **主数据**

满足企业海量数据的灵活运用需求

服务

- **运维服务**

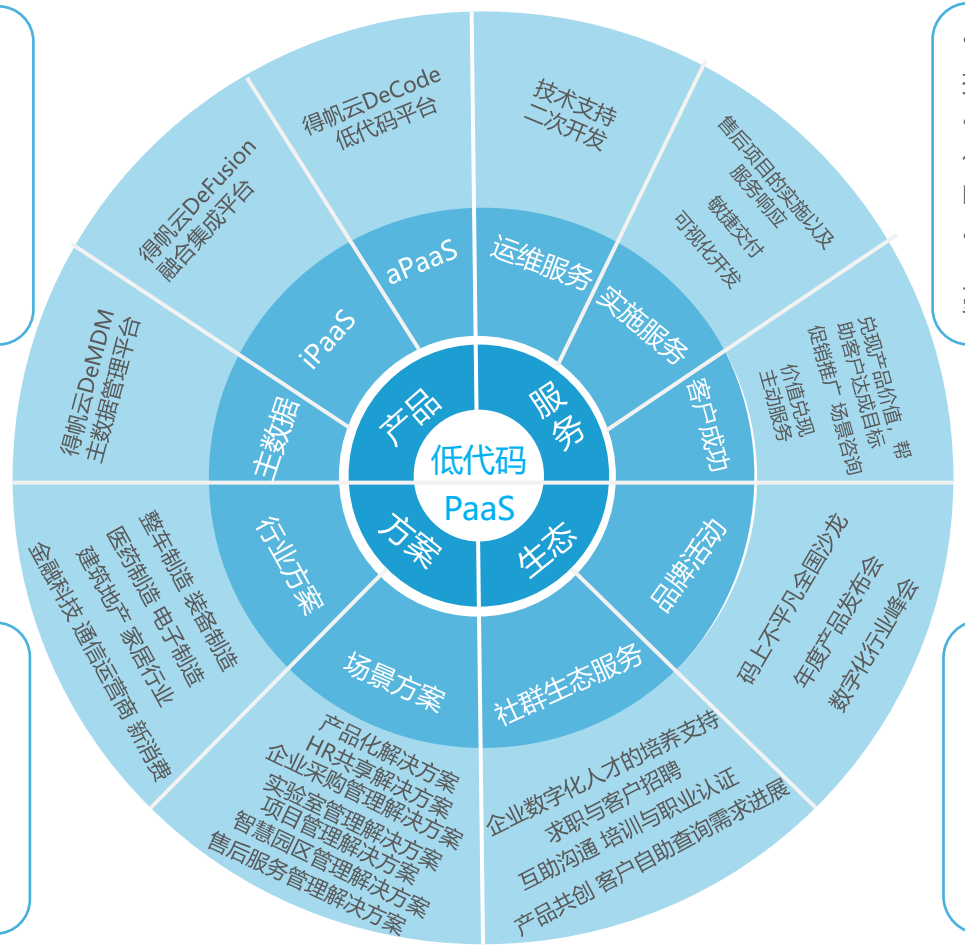
提供技术支持

- **实施服务**

售后项目实施及服务响应

- **客户成功**

兑现产品价值，帮助客户达成目标



方案

- **行业方案**

基于行业共性的指标体系和场景方案

- **场景方案**

基于产品应用和管理思路整合成的产品化解决方案

生态

- **品牌活动**

覆盖区域、行业等多维度的会议交流平台

- **社群生态服务**

线上的学习、交流与互助服务平台

亿欧智库：得帆信息助力首钢基金数字化建设

现状分析

- **业务场景分析**：根据首钢基金在投资行业中涉及的业务领域，抽象出具体的场景，对核心业务服务进行分析
- **部署架构分析**：结合首钢基金硬件资源情况及拓扑架构规划，对iPaaS架构进行具体分析
- **数据监管分析**：分析数据监控、管理方面的需求

解决方案

✓ **业务场景分析**：根据需求分析结果，抽取具体场景，给出最优的解决方案，对iPaaS的架构、业务场景、服务特点、数据监管以及实施推广过程等方面给出详细的方案蓝图

应用价值

建设集成标准体系，规范集成流程：建设标准集成管理流程和实施规范，明确集成管理组织对集成业务及技术选型进行评审，为后续集成业务提供了技术和理论支撑

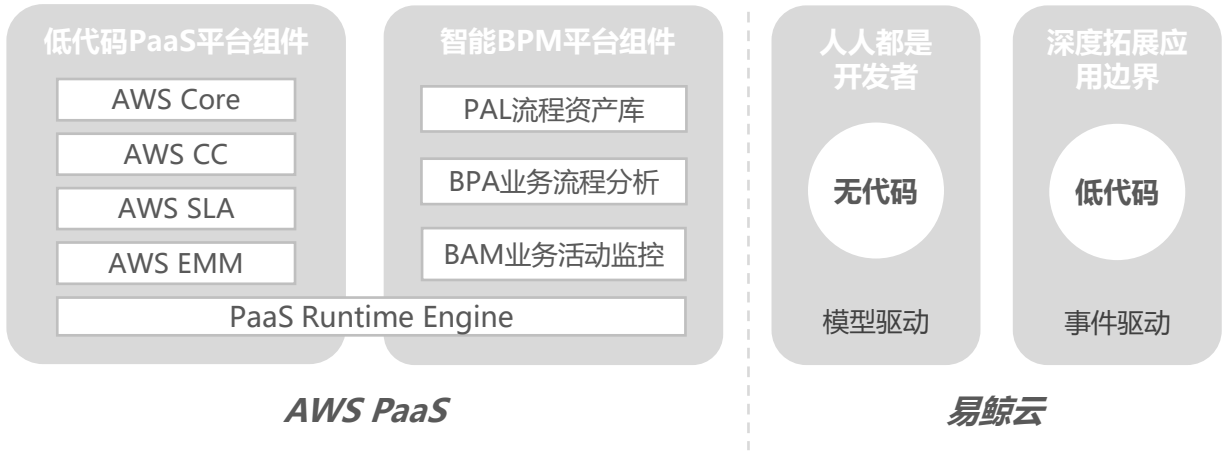
发现服务质量问题，提升服务集成水平：iPaaS平台集成企业业务服务，可从服务运行次数、出错率、响应时间等维度考核服务质量，提供数据质量报告，促进业务及时优化，实现企业级服务集成流程的闭环

数据来源：得帆信息，亿欧智库

实践案例：炎黄盈动自主研发信创低代码平台，助力能源企业数字化业务创新升级

◆ 炎黄盈动始终专注于平台技术的研发与服务，帮助企业加速数字化转型和运营创新。其自主研发的**AWS PaaS信创低代码平台可帮助企业通过可视化建模工具，提高专业开发人员生产力，迅速部署所需运行环境**，通过业务部门和IT部门在应用开发过程中的协通，满足规模开发、全员创新的数字化应用需求，并通过流程和集成能力加速业务集成融合、实现数据共享、加速数字化转型和提升运营创新能力。

亿欧智库：炎黄盈动产品与服务能力



亿欧智库：炎黄盈动助力某新能源集团数字化业务创新

面临问题：

集团所属公司并行多个工作流系统，各平台对使用的浏览器版本要求不统一、流程执行不统一、不同系统间流程难打通、流程数据无统一管理，审批效率低

实施方案：

- 基于AWS PaaS平台搭建统一流程中心， 管控，各单位可灵活调整
- AWS PaaS平台通过数据连接器解决各种系统接入，以流程为主线，驱动系统集成
- 建立统一的组织、流程、集成、权限、应用管理 减轻运维压力
- 通过“平台+应用+集成”体系架构共享低代码能力，构建开放、易扩展应用平台

实施成效：

- 梳理集团财务、合同、采购、销售、人事管理等业务流程，通过分级授权机制，全面提升运营效率，实现流程“活而不乱”的管控目标
- 实现与SAP、ICOME移动端、影像系统、物资采购平台、EAS系统等20多个系统的集成，充分发挥数据辅助决策的管理效能
- 通过与交通能源用户服务管理平台、能源在线交易平台、能源智能调度平台等八大平台的数据交互，提高数据使用效率
- 通过“平台+应用+集成”的技术架构，快速构建碳排放检测、用能检测等应用，借助力双碳数字化业务创新

数据来源：炎黄盈动，亿欧智库

亿欧智库

目录

CONTENTS

01 中国低代码发展驱动因素及现状

1.1 中国低代码发展的驱动因素
1.2 中国低代码行业市场规模
1.3 中国低代码行业投融资现状
1.4 新兴技术与低代码的融合发展现状
1.5 中国低代码产业图谱

02 中国低代码行业应用现状及商业落地实践研究

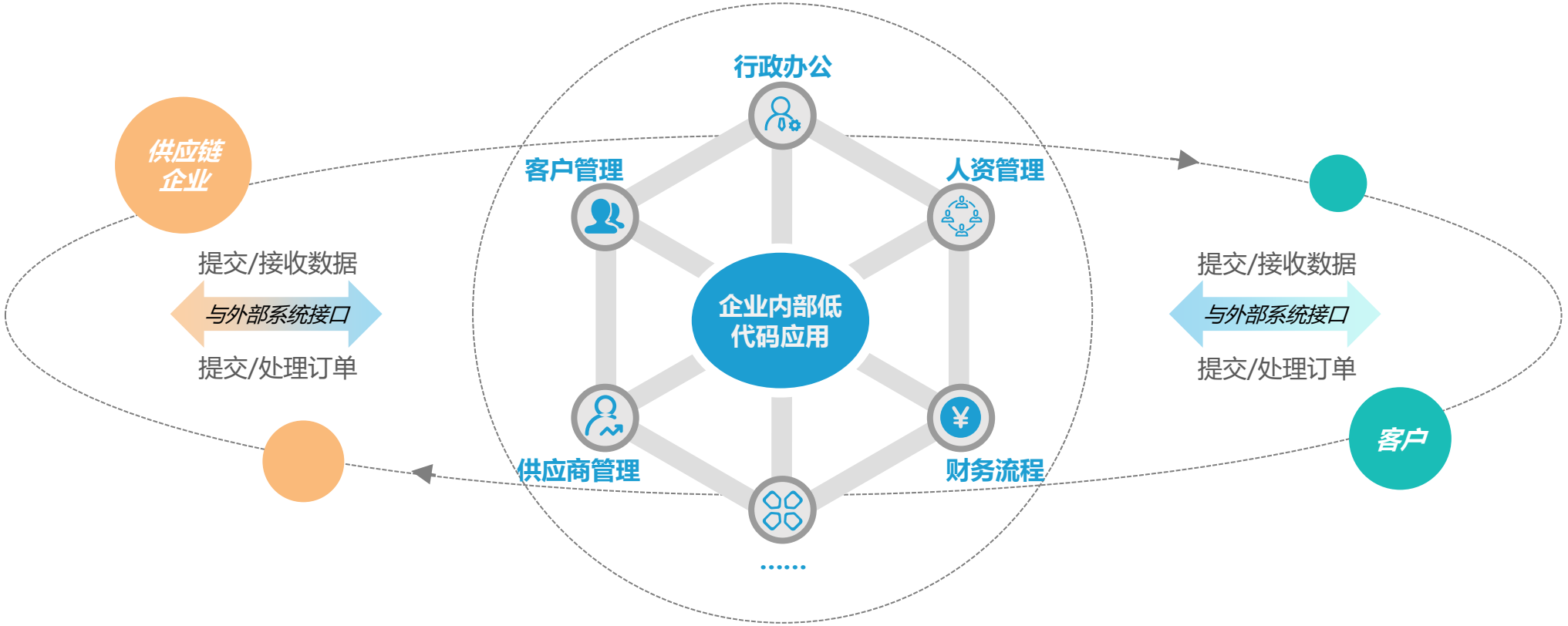
2.1 低代码的行业应用情况
2.2 不同行业对信创低代码平台的需求分析
2.3 低代码+制造业
2.4 低代码+零售业
2.5 低代码+金融业
2.6 低代码+电信业
2.7 低代码+政务

03 中国低代码未来发展趋势分析

3.1 整体趋势
3.2 技术趋势
3.3 行业趋势

整体趋势：低代码平台基于高开发效率，将进一步赋能企业实现跨组织协作

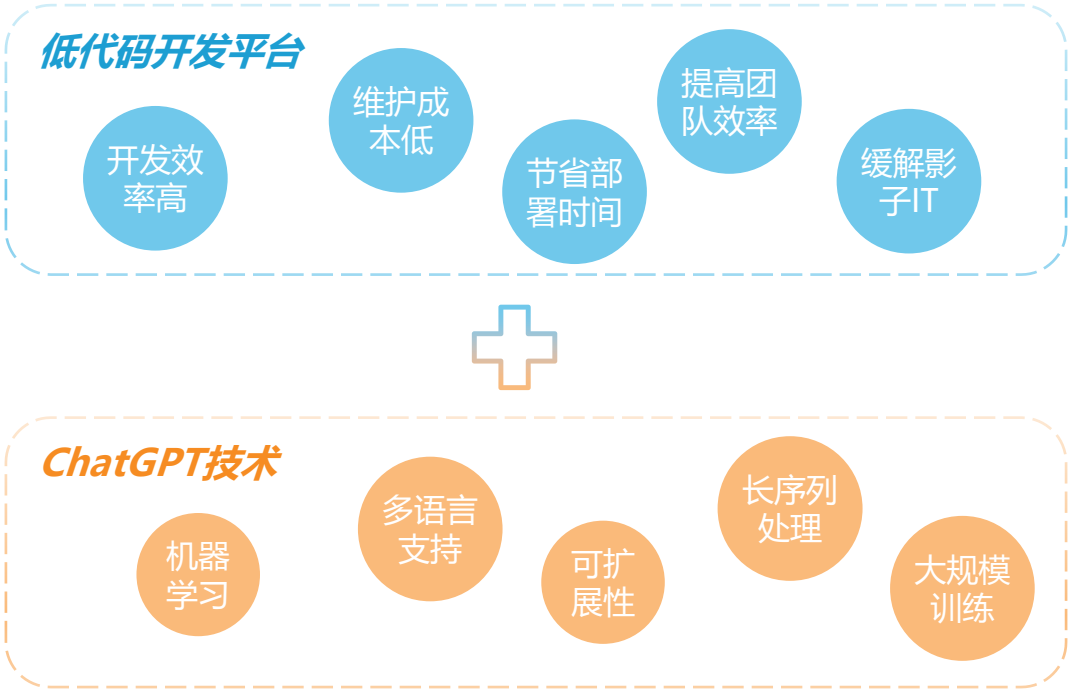
- 现阶段，国内大部分低代码产品的能力并不完整，虽然企业可基于低代码平台搭建的应用实现内部团队的跨部门协作效率提升，但在内部管理效率提升之后，如何进一步提高企业及其客户、供应商之间的跨组织协作效率，将成为企业下一步要解决的重要问题。
- 一方面，跨组织间的数据打通与协作对于大部分传统企业来说是一个全新的课题，缺乏成熟经验与相应制度，而相对其他的系统开发方式来说，低代码开发具有成本低、效率高、迭代灵活等优势；另一方面，组织间协作的本质上是将线下流程线上化、流程化，需要各方业务的深度参与，而低代码平台门槛更低，能让不同组织的业务参与度更高。
- 未来，随着低代码平台功能的完善和应用开发能力的提高，将进一步赋能企业及其客户、供应链间的协作效率提升。



数据来源：专家访谈，亿欧智库

技术趋势：ChatGPT与低代码的融合，或将重构低代码行业发展模式

- ChatGPT作为AI驱动的自然语言处理工具，在推出2个月后月活用户就达到了1亿规模，成为增长最快的消费者应用程序；而低代码作为一种高效的应用程序开发工具，可基于少量代码快速构建应用，实现开发时间的缩短及开发成本的降低。数字经济时代，企业应用开发需求提高，低代码的应用率随之提高，而ChatGPT的出现能为低代码平台提供更高水平的智能化支持，提升用户体验，ChatGPT技术与低代码平台的融合将成为重要趋势。
- 2023年3月，微软宣布将ChatGPT融入Power Platform Copilot低代码平台中，使用户可以在不需要编码的情况下开发自己的应用程序；4月，钉钉发布魔法棒，将通义千问融入到开发平台中。同时，网易数帆、伙伴云、数睿数据等低代码/无代码厂商也开始探索在产品功能中融入AIGC技术，可以进一步加快应用开发速度，以及更方便地进行维护和更新。



自动化流程：ChatGPT可与低代码平台集成，以自动化流程减少手动干预，ChatGPT可用于自动回复、处理常见问题等，低代码平台可处理自动化任务

数据分析：ChatGPT可用于分析与客户的对话及客户反馈，低代码平台可用于分析数据并生成报表，从而更好分析客户需求与行为

自定义应用程序：低代码平台可用于创建自定义应用程序，而ChatGPT可与应用程序进行交互，帮助企业更好满足客户需求，并提升用户体验

自动化测试：低代码平台拥有自动化测试的能力，而ChatGPT技术可用于测试对话和反馈，有助于企业更好地测试并优化其数字化转型方案

人工智能：低代码平台和ChatGPT均可提供AI服务，二者的融合将使企业更好地利用人工智能技术提高服务效率和质量

行业趋势：不同行业对低代码的需求将各不相同，政务领域对信创低代码需求持续提高

- 低代码平台得以在不同行业领域实现应用推广主要基于两个方面：客户的需求以及系统的适配。企业只有在面临强烈痛点、有较强需求，且适合使用低代码开发平台来搭建业务应用时，才能够最大化发挥低代码开发平台的价值。
- 随着低代码服务商不断深入探索不同行业领域的业务模式，未来的低代码平台将更加符合不同行业企业的个性化场景需求。同时，随着国家对于信创要求的不断提高，以及政府、金融、电信、交通等特定领域对国产化替代需求的提高，未来基于信创环境的低代码平台将更受市场青睐。

不同行业对低代码的典型需求



信创低代码平台需求提高

- 2022年9月下发的79号文要求到2027年央企和地方国企落实信创100%全替代，预计信创低代码平台的需求将持续提高。
  - ✓ **全面替换**：央企信创OA、门户、邮箱、纪检、党建、档案管理
  - ✓ **应替就替**：战略决策、ERP、风控管理、CRM经营管理系统
  - ✓ **能替就替**：生产制造、研发系统
- 政府机关，金融、电信、交通等领域的企业用户大多将信创作为其数字化转型的战略方向之一，通常需要在内部构建起完整的信创架构，而非满足于单个软件系统的信创。而采购具有信创属性的低代码平台，并在平台上开发带有信创基因的应用软件，对企业实现信创战略有很大帮助。
- 现阶段的国产化替代更强调全栈支持以及生态建设，在替代的基础上更需要技术或应用上的突破与创新。随着企业对于安全可控意识的不断提升，**未来，低代码服务商将进一步把握低代码与信创融合的优势，与生态伙伴一起共建信创低代码生态，加速驱动用户的数字化转型和运营创新。**

数据来源：专家访谈，亿欧智库

关于亿欧

◆ 团队介绍：

亿欧智库（EO Intelligence）是亿欧旗下的研究与咨询机构。为全球企业和政府决策者提供行业研究、投资分析和创新咨询服务。亿欧智库对前沿领域保持着敏锐的洞察，具有独创的方法论和模型，服务能力和质量获得客户的广泛认可。

亿欧智库长期深耕新科技、消费、大健康、汽车出行、产业/工业、金融、碳中和等领域，旗下近100名分析师均毕业于名校，绝大多数具有丰富的从业经验；亿欧智库是中国极少数能同时生产中英文深度分析和专业报告的机构，分析师的研究成果和洞察经常被全球顶级媒体采访和引用。

以专业为本，借助亿欧网和亿欧国际网站的传播优势，亿欧智库的研究成果在影响力上往往数倍于同行。同时，亿欧内部拥有一个由数万名科技和产业高端专家构成的资源库，使亿欧智库的研究和咨询有强大支撑，更具洞察性和落地性。

◆报告作者：



陈乃天

亿欧智库 分析师

Email：chennaitian@iyiou.com

◆报告审核：



王辉

亿欧智库 副院长

Email：wanghui@iyiou.com

关于亿欧

◆ 版权声明：

本报告所采用的数据均来自合规渠道，分析逻辑基于智库的专业理解，清晰准确地反映了作者的研究观点。本报告仅在相关法律许可的情况下发放，并仅为提供信息而发放，概不构成任何广告。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见均不构成对任何人的投资建议。本报告的信息来源于已公开的资料，亿欧智库对该等信息的准确性、完整性或可靠性作尽可能的追求但不作任何保证。本报告所载的资料、意见及推测仅反映亿欧智库于发布本报告当日之前的判断，在不同时期，亿欧智库可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。亿欧智库不保证本报告所含信息保持在最新状态。同时，亿欧智库对本报告所含信息可在不发出通知的情形下做出修改，读者可自行关注相应的更新或修改。

本报告版权归属于亿欧智库，欢迎因研究需要引用本报告内容，引用时需注明出处为“亿欧智库”。对于未注明来源的引用、盗用、篡改以及其他侵犯亿欧智库著作权的商业行为，亿欧智库将保留追究其法律责任的权利。

◆ 关于我们：

亿欧是一家专注科技+产业+投资的信息平台和智库；成立于2014年2月，总部位于北京，在上海、深圳、南京、纽约设有分公司。亿欧立足中国、影响全球，用户/客户覆盖超过50个国家或地区。

亿欧旗下的产品和服务包括：信息平台亿欧网（iyiou.com）、亿欧国际站（EqualOcean.com）、研究和咨询服务亿欧智库（EO Intelligence），产业和投融资数据产品亿欧数据（EO Data）；行业垂直子公司亿欧大健康（EO Healthcare）和亿欧汽车（EO Auto）等。

亿欧服务

- 基于自身的研究和咨询能力，同时借助亿欧网和亿欧国际网站的传播优势；亿欧为创业公司、大型企业、政府机构、机构投资者等客户类型提供有针对性的服务。

- 创业公司

  亿欧旗下的亿欧网和亿欧国际站是创业创新领域的知名信息平台，是各类VC机构、产业基金、创业者和政府产业部门重点关注的平台。创业公司被亿欧网和亿欧国际站报道后，能获得巨大的品牌曝光，有利于降低融资过程中的解释成本；同时，对于吸引上下游合作伙伴及招募人才有积极作用。对于优质的创业公司，还可以作为案例纳入亿欧智库的相关报告，树立权威的行业地位。

- 大型企业

  凭借对科技+产业+投资的深刻理解，亿欧除了为一些大型企业提供品牌服务外，更多地基于自身的研究能力和第三方视角，为大型企业提供行业研究、用户研究、投资分析和创新咨询等服务。同时，亿欧有实时更新的产业数据库和广泛的链接能力，能为大型企业进行产品落地和布局生态提供支持。

亿欧服务

- 政府机构

  针对政府类客户，亿欧提供四类服务：一是针对政府重点关注的领域提供产业情报，梳理特定产业在国内外的动态和前沿趋势，为相关政府领导提供智库外脑。二是根据政府的要求，组织相关产业的代表性企业和政府机构沟通交流，探讨合作机会；三是针对政府机构和旗下的产业园区，提供有针对性的产业培训，提升行业认知、提高招商和服务域内企业的水平；四是辅助政府机构做产业规划。

- 机构投资者

  亿欧除了有强大的分析师团队外，另外有一个超过15000名专家的资源库；能为机构投资者提供专家咨询、和标的调研服务，减少投资过程中的信息不对称，做出正确的投资决策。

- 欢迎合作需求方联系我们，一起携手进步；电话 010-53321289，邮箱 hezuo@iyiou.com



扫码关注亿欧智库
查看更多研究报告



扫码添加小助手
加入行业交流群

亿欧智库

网址：https://www.iyiou.com/research

邮箱：hezuo@iyiou.com

电话：010-53321289

北京：北京市朝阳区关庄路2号院中关村科技服务大厦C座4层 | 上海：上海市徐汇区云锦路701号西岸智塔2707-2708

深圳：广东省深圳市南山区华润置地大厦 C 座 6 层 | 纽约： 4 World Trade Center, 29th Floor-Office 67, 150 Greenwich St, New York, NY 10006